



## 远方缥缈

“远方”。

今年夏天,在谁的脑海里,远方的欲望会格外诱人?作为一名内刊编辑,多么期待有人能够带回一些远方的见闻一起分享。在我的眼里,周围每一个人的远方都像一个个精心雕饰的城堡,它们远远在彼岸矗立,无比真实,无比梦幻,却又难以抵达。

此时总会有远方回来之人寡淡地劝导:心里装着的“远方”是很好的,然而当每一次跋涉着抵达之后,却发现,这座城堡其实不过如此,甚至还不如你当初的出发之地,于是,你抬头望去,看见了另一处“远方”。你尚未建设,却开始想要第二次跋涉,远方变成了一个永远无法抵达之地,缥缈而

又是一年劳动节,很多人早早地收拾好行囊,计划好了一场期待已久的远方。尤其过了喜好冲动的年纪,平淡的时光可以磨灭心中的一时意气,而带来的伤害就是逐渐习惯漫不经心地对待生活,对待感情。生存无理想,生活无幻想,但夜深人静时,又对自己白日里甘之如饴的一切充满厌恶,时刻想要着逃离。即将到来的夏日是一个容易健忘的季节。远

行也是匆匆一梦,一个美好的故事在发生,最终,又一个又一个失去了痕迹。连同身边的朋友也是一样。就像一个荒诞小说最后,我们一场梦醒来开始发觉自己“庸鄙可笑”,但是,一面又“赶忙把镜子移到桌子边,开了灯,对镜子眯着眼睛看是光鲜亮丽,之后在柔软椅子上对着电脑灌水闲聊。

“所有的抵达不过如此”。可是大多数时候,我们的心里都存在这样一个

令人绝望。

正如一本书中所讲:每一次的贸然出发,都心潮澎湃,荆棘坎坷不能令你放弃,日夜兼程不能令你疲惫,你告诉自己:那才是我想要的生活,或者爱情。但是,这种逃离式的逐梦远方,往往呈现两种可悲的结果:一种是永远无法抵达,你心里的远方变成了一种妄想,你跑的越快,它却离的越远;一种是当你筚路蓝缕地抵达这个远方之后,却发现,这座城堡其实不过如此,甚至还不如你当初的出发之地,于是,你抬头望去,看见了另一处“远方”。你尚未建设,却开始想要第二次跋涉,对方,无关物质,而是自己的精神画像。

(集团企业文化室 蒲庶)

也是和自己妥协的过程,每当因碌碌无为而羞愧,远方为自己找到了躲藏的缝隙,很多时候,我们并不了解心中的“远方”能否得到下这颗焦躁的心脏,就像很多时候我们并不了解自己——否则,我们就不那么容易被别人的看法所左右。

可是,在每一次难得的假日里,为什么还会这么执迷不悟呢?有谁会告诉我远方只是一片虚无,想要的一切其实都不在远方,或者说,它从来就没有过。又会是谁对我说,“远方”是一场浩大而华丽的海市蜃楼,她就像个梦中情人一样,挑逗你不安的内心,引诱你备马出发,却不告诉你,她是否真的爱你。

所有的倾诉之后,我相信每一个人最后还是不禁会陷入严酷的自我拷问:心中的“远方”是何处?又是否曾抵达过心目中的远方呢?

(集团企业文化室 蒲庶)

又是新的一年,计划好了一场期待已久的远方。

尤其过了喜好冲动的年纪,平淡的时光可以磨灭心中的一时意气,而带来的伤害就是逐渐习惯漫不经心地对待生活,对待感情。生存无理想,生活无幻想,但夜深人静时,又对自己白日里甘之如饴的一切充满厌恶,时刻想要着逃离。即将到来的夏日是一个容易健忘的季节。远

今天的你

[晒]圈了吗?

最近在微信朋友圈火起来一股“攀比”风,这股攀比风来源于走路运动,大家在朋友圈展示自己每天的步行记录。既然参与了,谁也想位居榜首,不甘落后。现在见面打招呼,不是先问,“你吃了吗?”而是开口便问:“嗨,今天走了多少步?”虽说不能提倡攀比风,但是刮起来的这股运动热风还是有必要追求的,紧跟潮流的步伐,走起!

大倩是我的队友,相约一起,一路同行,欢声笑语。溜达在小路上偶尔碰到其他同事,都会不自觉的加入到我们的队伍,打趣的说道,这是一对相声演员,跟着他们走,其乐无穷。一次,走着走着,大倩突然说,震了震了!一惊一乍的样子,恨不得我们周



边的人都赶紧趴下,啥震了?迷茫的看着她。她却哈哈大笑:“怕啥,还能地震不成,我的小米手环震了,我给自己设定了一个步数,走到8000步的时候会震动提醒!”原来这样,不得不说,大倩是做一行像一行的人,要么不做,就做到满意。去年夏天,我俩一起去火炬公园跑步,我说咱俩随意跑就可以,跑累了就回家。她说不行,叶子,我们得给自己设定一个目标,一开始先跑5圈,身体状态适应了,咱俩再加圈数。这样有目标才有动力!确实,给自己设定目标后,跑着跑着我想放弃,耳边就会飘来大捷的声音:“叶子,加油,还有2圈,坚持一下!”如今,之所以她每天的步数排名都稳居前三,与她自己制定目标有很大的关系。

圈内有名的达人还有我们部门的翟姐,和她一起走路的同事们直呼和她一起走会“中毒”,为什么这么说呢,她是一个非常热情和热爱生活的人,在院子里,看到柔顺的垂柳和开满鲜花的果树,她会马上赋诗一首。还鼓动一起的同事说,来啊来啊,对诗啊!看似高大上的开场白,剧情马上就会发生逆转,接着就是:

梦娇吾妹:见字如面。没有办法亲自参加你的成人礼还是有些遗憾的,我猜你也应该期待我去参加的吧,嗯,我又自恋了。成人礼,对于现在的你来说,是一个在意意义上形式大于内容的仪式,可人啊,总是需要点仪式感的。学校老师要求写的信中尽可能侧重高考一点,那些口号式的鼓励的话我真的不知道说什么,所以算是通过这样的方式跟你说些想说的话吧。

时间能有多快呢?

不

是岁月如梭,山中方一日,

世上已千年这样抽象的词语或句子,是一个人的成长,是回头看一个人的成长。1999年6月30号,你出生了,在炎热的夏天。那天我放学到家的时候,你就已经躺在床上了,是个粉粉嫩嫩的小人儿。咱妈对你说着“看呐,这就是你姐姐啊,快睁开眼睛看看你姐姐”。你紧闭着眼睛,嘴巴还在作呕吸吐,突然,你就笑了,那是我们的第一次见面。

然后啊,你

上高中,我参加

工作,给你讲那些你还没

有看到的世界,没有经历

的生活,你会认真地听,依然充满向往。第一次切实地感受到长大了是你问我怎么看重华的《活着》这本书的时候,我真的很想给你讲,却也又真心的怕影响到你的认知,你的选择,都需要用到身份证了。

你也是有身份证的人了。

了。

你应该会发一个十八岁成人礼的礼物,然后宣誓,最后继续回到家里埋头苦学。太阳依然是那个太阳,你依然是那个你,但是这个你真的跟以前会有点不一样,像我之前说过的,不能说等长大就怎样怎样了,因为已经长大了啊,所以想做什么,当下去就去做吧,听起来很伤感,可是换个角度,也很令人振奋,不是吗?

好啦,

我是

刷透

太多

了

不能

再说咯,

不管

做什么,

fighting!

当时我的老师说:成年,成人,之前与之后最大的不同就是,你需要对你做的任何事情、任何决定

负责,《未成年人保护法》不会再保护你,你也不再有监护人,能够对你负责的只有你自己。拿最近的来说,你即将参加高考,现在的努力与否由你自己决定,也由你自己负责,从高考开始,以后所有的考试都需要用到身份证了。

你也是有身份证的人了。

张玲玲(5月5日)我你相许许久!难忘的是我纯洁的友情!可贵是永远不变的真情!高兴是能认识你!献上美丽的康乃馨,祝福你的生日!

(魏纯明)孙晶晶(5月7日)托空气为邮差,把深沉的思念装订成包裹,印上真心为邮戳,用恒温快递,收件人是你。在5月7日的日子里祝孙晶晶生日快乐!(人力资源部)

这是一个美丽的日子。栏目主持人:吴敏



## 写在你的成人礼

负责,《未成年人保护法》不会再保护你,你也不再有监护人,能够对你负责的只有你自己。拿最近的来说,你即将参加高考,现在的努力与否由你自己决定,也由你自己负责,从高考开始,以后所有的考试都需要用到身份证了。

你也是有身份证的人了。

张玲玲(5月5日)我你相许许久!难忘的是我纯洁的友情!可贵是永远不变的真情!高兴是能认识你!献上美丽的康乃馨,祝福你的生日!

(魏纯明)孙晶晶(5月7日)托空气为邮差,把深沉的思念装订成包裹,印上真心为邮戳,用恒温快递,收件人是你。在5月7日的日子里祝孙晶晶生日快乐!(人力资源部)

这是一个美丽的日子。栏目主持人:吴敏

来吧,小伙伴们,让大家看到你的名字,“晒”起来吧!

我其实还蛮佩服你的



总第431期



www.kingandkey.com

# 志鸿教育

■ 2017年5月1日 ■ 第9期 ■ 本期八版 ■ 准印证号:鲁连内资第C0008号(内部资料,免费交流)

国家新闻出版广电总局领导莅临世纪天鸿考察调研  
志鸿动态 浅谈我对产品经理的一点思考 志鸿讲堂 “匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场图片报道 书品微澜 柳斌杰:坚守以文为本创新发展之路 芳地绿洲

▶一版 ▶二版 ▶三版 ▶四版 ▶五版 ▶六版 ▶七版 ▶八版

中国教育学会重点课题开题会暨劳动技术教育观摩会顺利召开  
会议由中国教育学会中小学劳动技术教育专业委员会主办  
山东世纪天鸿文教科技股份有限公司协办



副理事长王秀玲,淄博市教育科学研究院教研室副主任贾素知出席会议并讲话,我公司任志鸿董事长参加会议并致辞,来自全国各地的近400名代表参加会议。  
本报记者 2017年4月16-19日,由中国教育科学研究院劳动技术教育研究中心,中国教育学会中小学劳动技术教育专业委员会主办,山东世纪天鸿文教科技股份有限公司召开。中国教育科学研究院原党委书记徐长发研究员、副校长孙广一、卓晴君研究员和山东省教育科学研究院“十三五”规划重点课题《建立健全中小学劳动教育体系研究》开题会暨义

技术教育专业委员会专门进行劳动技术教育课题的研究,承担了教育部众多劳技课程的研究和活动的策划组织,并积累了丰富的经验。”希望志鸿教育集团能够充分发挥在教育出版领域积累的丰富的战略发展资源,为中国劳动技术教育的发展贡献自己的力量。

会上,山东世纪天鸿助力山东“绿书签”系列宣传活动

化市场执法局、桓台县文化出版局承办的全省“扫黄打非·绿书签”系列宣传活动启动仪式在桓台县城南学校举行。任志鸿董事长参加此次活动并发言。

据了解,“绿书签行动”是围绕“世界知识产权日”开展的一个主题公益活动,今年的主题是“远离有害出版物、多读书读好书”。各级“扫黄打非”部门旨在通过这一行动,向社会传递尊重知识、尊重创造,同心协力营造绿色文

化环境的心愿。

世纪天鸿自成立以来一直注重版权保护工作,早在2005年就积极参与中宣部、国家版权局、教育部、团中央开展的“拒绝盗版,从我做起——中学生版权保护主题教育”活动,并承担了《版权我懂》读本在全国除江苏、山东、广东、福建、辽宁以外的其他省市总发行工作。任总在活动发言中表示,世纪天鸿将以此次启动仪式为契机,未来进一步用自己的实际行动支持“绿书签”活动,同时,感召更多的行业同仁加入到“绿书签”活动中来,形成强大的合力,共同拒绝侵权盗版、保护知识产权,同心协力共同为广大学生撑起一片绿色的天空。

启动仪式后,省新闻出版广电局副局长,省“扫黄打非”工作领导小组副组长兼办公室主任谢宁,市委常委、宣传部部长毕荣青,全省17市“扫黄打非”办公室负责



本报记者 2017年4月26日是第17个世界知识产权日。由山东省“扫黄打非”办公室主办,淄博市文

产权日。

本报记者 2017年4月26日,“扫黄打非·绿书签2017”系列宣传活动启动仪式在桓台县城南学校举行。任志鸿董事长参加此次活动并发言。

据了解,“绿书签行动”是围绕“世界知识产权日”开展的一个主题公益活动,今年的主题是“远离有害出版物、多读书读好书”。各级“扫黄打非”部门旨在通过这一行动,向社会传递尊重知识、尊重创造,同心协力营造绿色文

化环境的心愿。

世纪天鸿经过两年的产品研发升级,产品品质持续提高,研发亮点更加突出,本次会议上,向广大山东代理商朋友重点展示了

世纪天鸿深厚的文化积淀和合作的信心。(集团企业文化室 蒲庶)

## “匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场隆重举行

本报记者 2017年4月26日,“匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场隆重举行。

为了充分向广大代理商业展示了产品研发方面的重大升级,会上通过专业的宣讲形式分别从不同的角度对产品卖点和特色进行了系统的梳理、提炼和展示,引起了代理商朋友们的广泛关注。这让在场客户充分感受到了世纪天鸿认真研发产品,全力打造教育精品,服务、支

持民营渠道的信心和决心。2017财年,世纪天鸿将加强对零售渠道服务的支持力度,坚定不移地为广大合作伙伴提供更多的图书精品与更好的市场服务。参会客户纷纷表示,未来将借助世纪天鸿所提供的坚实平台和优质资源,与公司深度合作,实现更大的共赢。

本次新品推介会山东

专场注重各个环节的创新,不仅在会议过程中安排了互动惊喜,还设置了丰富多彩的文化活动,与代理商朋友们一起戴着红领巾,体验了中国课本博物馆——年代秀活动,重温学生时代。与此同时,参观了世纪天鸿园区及华鸿出版产业园区,对世纪天鸿近年来的发展情况进行了了解,让山东广大零售代理商朋友们切实感受到了世纪天鸿深厚的文化积淀和实力,进一步增强了双方

合作的信心。(集团企业文化室 蒲庶)

本报记者 2017年4月26日,“匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场隆重举行。

为了充分向广大代理商业展示了产品研发方面的重大升级,会上通过专业的宣讲形式分别从不同的角度对产品卖点和特色进行了系统的梳理、提炼和展示,引起了代理商朋友们的广泛关注。这让在场客户充分感受到了世纪天鸿认真研发产品,全力打造教育精品,服务、支

持民营渠道的信心和决心。2017财年,世纪天鸿将加强对零售渠道服务的支持力度,坚定不移地为广大合作伙伴提供更多的图书精品与更好的市场服务。参会客户纷纷表示,未来将借助世纪天鸿所提供的坚实平台和优质资源,与公司深度合作,实现更大的共赢。

本次新品推介会山东

专场注重各个环节的创新,不仅在会议过程中安排了互动惊喜,还设置了丰富多彩的文化活动,与代理商朋友们一起戴着红领巾,体验了中国课本博物馆——年代秀活动,重温学生时代。与此同时,参观了世纪天鸿园区及华鸿出版产业园区,对世纪天鸿近年来的发展情况进行了了解,让山东广大零售代理商朋友们切实感受到了世纪天鸿深厚的文化积淀和实力,进一步增强了双方

合作的信心。(集团企业文化室 蒲庶)

本报记者 2017年4月26日,“匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场隆重举行。

为了充分向广大代理商业展示了产品研发方面的重大升级,会上通过专业的宣讲形式分别从不同的角度对产品卖点和特色进行了系统的梳理、提炼和展示,引起了代理商朋友们的广泛关注。这让在场客户充分感受到了世纪天鸿认真研发产品,全力打造教育精品,服务、支

持民营渠道的信心和决心。2017财年,世纪天鸿将加强对零售渠道服务的支持力度,坚定不移地为广大合作伙伴提供更多的图书精品与更好的市场服务。参会客户纷纷表示,未来将借助世纪天鸿所提供的坚实平台和优质资源,与公司深度合作,实现更大的共赢。

&lt;p

## 中国教育学会重点课题《建立健全中小学劳动教育体系研究》开题会暨义务教育阶段劳动技术教育、综合实践活动优质课教学观摩会

(会议掠影)



### 世纪天鸿组织开展 2017年第二期新员工入职培训



本报讯 为了帮助新员工更好的熟悉企业文化，融入公司生活，快速熟悉流程、掌握制度规范，2017年4月20日，世纪天鸿2017年第二期新员工入职培训班正式拉开帷幕。来自市场部、财务部、编辑部等六个部门的13名新员工参加了此次培训。本次培训在回顾企业发展、公司文化、制度规范等内容的基础上，对世纪天鸿产品知识、图书制作流程及质量管理、优秀员工座

细致、深入地讲解及探讨，并通过优秀老天鸿人的成长历程分享，使各位新人对公司有了更全面的了解，对公司的文化有了更真切的感受。

为了让新员工更快

速的适应工作环境，行政人事部也为新员工编制了《入职指南》并在OA上进行了发布共享。

入职培训好似一个窗口，是新员工们了解公司、融入公司的一个重要渠道。后期，世纪天鸿将每月20日对新入职的人员进行集中培训。世纪天鸿将不断完善和优化新入职培训的工作，力争为每一位新同事提供最实用的引导、最有价值的帮助。

本次培训在回顾企业发展、公司文化、制度规范等内容的基础上，对世纪天鸿产品知识、图书制作流程及质量管理、优秀员工座

等环节并特邀产品部的王海峰老师、质管部的韦同宝老师以及编辑部的贾魏华老师担任培训讲师，为新员工在融入企业环境的过程中注入了动力和信心，为即将开始的天鸿“新”生活奠定了基础。

本次培训在回顾企业发展、公司文化、制度规范等内容的基础上，对世纪天鸿产品知识、图书制作流程及质量管理、优秀员工座

### 志鸿教育集团安静同志 荣获振兴淄博劳动奖章

本报讯 4月27日，全市庆“五一”颁奖盛典暨“爱·工惠”会员服务平台启动一周年庆典仪式举行。市人大常委会副主任、市总工会主席王树槐，副市长张庆盈出席活动。活动中向各级劳动奖状(章)、淄博金牌工匠、职工技术创新成果奖等奖项代表进行了颁奖。

我集团安静同志被授予振兴淄博劳动奖章，以表彰其在岗位上的突出贡献。(齐都文化 赵晨琛)



### 印象齐都海趣狂欢节欢乐来袭



本报讯 2017年4月24日印象齐都海趣狂欢节欢乐来袭。百万海洋球汇成一片欢乐海，38米大蓝鲸，10米大黄鸭领衔印象齐都海趣狂欢节，即将嗨翻全城！通过此次活动，印象齐都将打造一场新奇好玩妙趣横生的全城海洋聚会，一个海量欢乐齐聚的狂欢盛宴。

(集团企业文化室 蒲 廉)

## 柳斌杰：坚守以文为本 创新发展之路

——民营书业是建设文化强国的重要力量

责任编辑：蒲 廉



全国人大教科文卫委员会主任委员柳斌杰



走出去。商务部有专门的培训资金，中华出版促进会去年拿到了400万，培训相关国家的出版行业人员。

#### (二)参与公共文化服务

今年3月李克强总理在《政府工作报告》首次提出要“大力推动全民阅读”，1日《中华人民共和国公共文化服务保障法》开始实施，“社会参与”法有规定，在出版文化服务上民营大有作为。国务院《全民阅读促进条例》即将出台，涉及全民阅读的一系列工程如家庭读书工程、儿童读书计划等已经或即将实施，全民阅读扶持力度不断加大，民营书业应当积极参与。

#### (三)进入影视领域

中国的民营经济完全是政策的产物，紧跟政策谋发展是民营书业的重要选择，就有发展前景，这是大家都有经验。国家“十三五”规划和先后出台的规范性文件，提示了出版业“十三五”规划确定的重点，体现了国家的政策导向，基本上也能体现企业未来发展的方向。

国家政策对经济的发展有着一定的引导、支持作用，政策对某一行业的扶持和优惠，将会给行业发展带来一定的发展空间。深刻领会、准确把握中央精神和政策变化，就能抓住未来的发展机遇。跨界融合、创新发展，都应该选择国家政策重点支持的方向。

**(四)参与国有企业文化改革。**央企与地方国企的混合所有制改革是国企改革的重要方向，正在融合发展的文化企业也不例外。总书记讲融合发展，就是要你中有我、我中有你，直到你是我、我就是你。这个融合就是民营和国有融合发展的融合，打破体制和所有制的界限。民营书业如果能参与到国企混改的过程中，组成新的混合所有制的企业和单位，就会赢得新的发展优势。

**(五)雄安新区发展机遇。**中央最近确定的雄安新区以及扩大自贸区等，都将用新的思路和开放产业的办发培育新的增长点，国家会出台重大政策扶持民营经济发展，有条件的民营书企可以结合自己的发展战略，提早布局发展，利用民营企业的灵活机制、市场活力和创造力，抓住机遇，尽早布局，谋取更大的发展。当年深圳就是民营企业率先进入发展。雄安采取更加开放形式发展，更是新的重大发展机遇。在相当长的时间内，经济处于新常态的状况，总书记曾在去年经济工作会议分析了中国经济面临的十大风险。找到自己的生存点、发展点。

总的来说，是希望民营书业在出版业发挥重大作用，经济领域、文化领域发挥更大的作用。

(来源：《出版人》节选)

绩，扩大自己的国际市场。

#### (六)发展互联网出版

版。2017年1月，中共中央办公厅、国务院办公厅印发了《关于促进移动互联网健康有序发展的意见》，提出要在互联网新闻信息服务、网络出版服务、信息网络传播视听节目服务等领域开展特殊管理股试点。国家新闻出版广电总局也就协调推动网络文学企业开展特殊管理股试点提出了意见。网络文学企业通过试行特殊管理股制度可以获得网络出版版权，依法规范地运营，而且可以获得一些扶持政策。

#### (七)重视PPP模式。

PPP模式较多应用于环保和基建领域，是当前资本市场炒作的热点之一。2016年6月，财政部联合文化部等二十部委印发了《关于组织开展第三批政府和社会资本合作示范项目申报工作的通知》，首次面向文化领域征集政府和社会资本合作(PPP)项目，鼓励社会资本进入文化领域，提高文化产品和服务的供给效率，这是公共服务提供方式的重大变革。参与文化领域PPP模式对于民营书企也是一个很好的机遇。

#### (八)雄安新区发展机遇。

中央最近确定的雄安新区以及扩大自贸区等，都将用新的思路和开放产业的办发培育新的增长点，国家会出台重大政策扶持民营经济发展，有条件的民营书企可以结合自己的发展战略，提早布局发展，利用民营企业的灵活机制、市场活力和创造力，抓住机遇，尽早布局，谋取更大的发展。当年深圳就是民营企业率先进入发展。雄安采取更加开放形式发展，更是新的重大发展机遇。在相当长的时间内，经济处于新常态的状况，总书记曾在去年经济工作会议分析了中国经济面临的十大风险。找到自己的生存点、发展点。

总的来说，是希望民营书业在出版业发挥重大作用，经济领域、文化领域发挥更大的作用。

## 学习一站到底 就用优化设计



### 一串打开作文宝藏山洞的金钥匙

## 《一起作文》等着给你好看

**师生** 作文教材  
**一起作文** 老师的写作教材 学生的作文学案  
**解决作文三难 成就作文高分**

1 老师指导难 2 学生提升难 3 家长参与难

嗨——总是被作文吓得左躲右闪的那些亲们，好消息来啦——会在作文本上写字儿，那可真叫会写作文哦！下面这些情形、状况、苦恼……你有没有：

- 每次面对虎视眈眈的作文题，抓耳挠腮百般思索万般无奈——**写不出**
- 每一句就像是万金油般珍贵；每一段就像是挤牙膏般难产——**写不长**
- 虽然次次浩浩汤汤下笔千言，但却回回洋洋洒洒离题万里——**写不对**
- 该有的字、词、句、段、篇都有了，唯一没有的就是分数——**写不好**
- 一模一样的题目、材料、构思，可自己的出品总索然无味——**写不妙**

**针对以上问题的甜蜜小解药，隆重登场啦！**

#### ◆写不出？

会说话吗亲？

会写字儿吗亲？

会将想说的话原封不动写在纸上吗亲？

如果这3个问题的回答都是肯定语气的话，恭喜你，——这个问题就已经不是问题啦！

**【这样使用六要素】——参见《一起作文》七年级第四单元**

#### ◆写不长？

很简单，你喜欢听故事还是喜欢听诗朗诵？

你喜欢听故事的还是短故事？

你喜欢那些情节曲折、细节充沛的还是那些简单明了的？

如果这3个问题的回答都倾向于前者的话，恭喜你，——这个问题也已经不是问题啦！

**【这样打开作文思路】——参见《一起作文》七年级第三单元**

#### ◆写不对？

穿衣服，得依据季节、体型和场合进行合理搭配对吗？

吃饭，得根据胃口好坏和材料多寡来进行合理搭配对吗？

旅游，得盘算时间长短和钱包大小来进行合理搭配对吗？

如果这3个问题的回答都是肯定的话，恭喜你，——这个问题也已该烟消云散啦！

**【这样综合运用表达方式】——参见《一起作文》八年级第十二单元**

#### ◆写不好？

【这样写好新闻】——八年级第一单元

【这样用好抑扬】——八年级第二单元

【这样写好小事】——八年级第七单元

【这样写好书信】——八年级第十五单元

【这样写好游记】——八年级第十六单元

.....

所有写好作文的小秘密，都藏在这套书里。  
你知道该怎么做了吗？

#### ◆写不妙？

【这样处理实和虚】——九年级第一单元

【这样运用对比手法】——九年级第四单元

【这样展示矛盾冲突】——九年级第六单元

【这样写出独特感受】——九年级第八单元

【这样让语言靓起来】——九年级第九单元

.....

你看，这样条分缕析无微不至，将写作文的秘籍倾囊相授，这样好看、实用的作文宝典可真不多见！

归根到底，作文其实是一种秘密宝藏，它藏在一个极其隐秘的山洞中，静静等着为你重见天日的那一天。

想要进入这座山洞，说简单很简单，说难可真非常难。

这套《一起作文》，就是一串打开作文宝藏山洞的金钥匙，来吧——快来拿吧！

(世纪天鸿 魏晓波)



## 浅谈 我对产品经理的一点思考



一个起源于快消品行业，发展于互联网行业的工作岗位，现在已经受到众多刚毕业大学生的追捧，那就是产品经理。

#### 什么是产品经理？

从最初宝洁旗下新品卡枚尔香皂的促销经理麦克罗伊提出的“品牌经理”一词，到现在广为人知的“产品经理”，其许多职能方面基本相同，而调整的只是更适用于现代技术的需求和功能。今天，产品经理已经被大多数企业所了解，并认识到他的重要性，然而市场上却没有一套标准来评价和培训产品经理。

对产品经理的职责给出最佳描述的是马丁·埃里克森，他认为“产品经理的职责是随着产品的生命周期不断发生变化的。首先，产品经理不仅要定位产品的愿景，还要了解产品的市场和目标消费者，并与产品团队合作，为产品增添创意，使其更具有吸引力。进而宣讲产品愿景，并用这股热情激励那些产品的创造者。”

产品经理需要具备的技能

从这句话中我理解了产品经理的几项基本技能，包括：沟通、分析、项目管理、理解技术。沟通能力是产品经理十分重要的技能，当然，不仅仅对于产品经理，对于其他的工作来说也都如此。就制造业而言，最具核心价值的就是自身的产品，上文中提到的愿景是对一个产品潜力的描述，来鼓舞产品团队创造该产品，来说服客户使用该产品。宣讲愿景就需要产品经理对产品有充分的认识，对语言的运用有足够的把握，需要有优秀的沟通能力，这样才能够说服他人，感染他人。

分析能力是产品经理必备技能之一，需要对市场和目标消费者有充分的了解，以便于产品迭代时能够获得更多地用户增长，这就需要产品经理从市场、目标消费者、现阶段的产品，竞品等维度进行分析。在充分认识了解的基础上才有思路，有创新产品，构思愿景。

之后我会继续将自己的认识和思考整理出来，我相信这种持续的知识积累和回顾，将对自己的成长大有好处。也希望我的分享能够给大家一些思考。

期待着与各位小伙伴们共同成长，共筑企业产品实力，成就个人品牌人生！

(作者介绍：姚长江，2016年毕业于山东师范大学，爱好科技，极简主义者。2016年7月加入世纪天鸿，成为为一名优秀的产品经理不懈努力。)

栏目主持人：吴敏



## 从学生到职业人

### ——我的天鸿蜕变记

秀的人才加入。

#### 产品项目练实战 修炼品质提能力

有压力有挑战，才能更快的成长。公司也是遵循这样的培养理念，为我们制订实习方案。我们每个人首先进入公司的产品小组，带着任务参与到产品从研发到销售的整个流程，这为我们今后独立研发图书打好基础，也让我深入了解每个部门的职能和相互之间的关系。

在实习期间，公司也安排我们参加了很多培训，行业专家高屋建瓴的分析指导和公司高层领导开阔前瞻的思维布局都让我受益匪浅。

我已经来到了世纪天鸿，我为我的工作感到自豪！我在追逐自己的梦想，一路前行，你呢？

#### 倡导快乐工作 提高幸福指数

在天鸿实习的这几

个月里，我也感受到了浓浓的人文关怀。身体是革命的本钱，心情舒畅工作才会更出色，为此公司组织了丰富多彩的娱乐活动，在天鸿工作的每一天都不会感到无聊和疲惫：闲暇时间约上三五个朋友练习太极、打打羽毛球、乒乓球，做做课间操，或者漫步园区后山，赏花观鱼，也别有一番情趣。

我要像一粒种子，在公司落地，在各位领导和老师的培育下，慢慢生根发芽。我要更加努力的学习成长，发挥自己的聪明才智，争取早日开花结果，为公司贡献自己的价值。

我已经来到了世纪天鸿，我为我的工作感到自豪！我在追逐自己的梦想，一路前行，你呢？

## 相伴天鸿，梦想起航！



我是董衍涛，来自山东大学。时光如梭，转眼来到世纪天鸿这个大家庭已经有近三个月的时间了。在这短短两三个月的时间里，我学到了很多在学校里不曾学到甚至都没有接触过的东西。

编辑部物理学科组王老师非常擅长启发式教导，都是先让我进行实际操作，在这个过程中遇到问题时再对我进行与之相关的整个模块的教导，这种举一反三的指导方式使我对问题的理解更加深刻。

这种系统的实战式培养方式使我们具体的了解了一个产品的上市所经历的各个部门和岗位，不同的定位也不一样，这要求我们不仅要仔细研究图书的结构及习题质量，更要认真分析受众定位，满足用户需求，以及是否准确的摸到了目标客户的需求痛点。

在编辑部的实战实习上，公司各位老师和同事给了很大的帮助，在内心对公司领导，对指导老师，对各位同事是无比的感激。

在今后的工作中，我要更加勤于思考，勇于实践，争取尽早的承担起自己的岗位责任，实现自我价值，为公司做出自己的贡献。

(世纪天鸿 董衍涛)

**原则1：良好的工作表现是一切的根基**

职场是个小社会，里面肯定会充斥着人情、欺骗、信任、背叛等一切人与人相处的元素。但归根结底，公司是以盈利发展为目的的组织，职场首先是工作的场所，其次才是一个“小社会”。

不管是新人还是老鸟，做好自己份内的工作就是第一要务。良好的工作表现和专业素养，首先让你不会拖图团队的后腿，成为“讨人嫌”的对象，其次也是你自身实力的直接体现。

**原则2：做个好人，但别做个老好人**

很多人以为有很强的心计，出事圆滑八面玲珑才是混好职场的关键，其实这只是非常片面和错误的理解。这个社会，谁都不是傻子。你是真心对人好，还是只是表面上做做样子，其实大部分人都门儿清，只是嘴上从来不会对你说而已。

在职场想要处好关系，就是要做一个“真正意义上的好人”，而不是搞搞表面功夫。你真心帮助人家，没有坏心眼，这些事情别人肯定能感受得到，时间久了，自然不一样。

**原则3：不要站队**

办公室政治，很多时候我们会面临站队的选择。很多人在这种关键时刻都会特别痛苦纠结，不知道该如何选择。

正确的做法，是一开始就坚决不站队，站在工作这一边。但有个前提，就是你的能力与你的工作岗位是否匹配，你是否具有不可取代性，你的岗位是不是关键岗位。

最危险的一种情况是：你的岗位是关键岗位，但你在这个岗位上又不具有不可取代性，你选择不站队的话可能就会被干掉。

**原则4：低调处理冲突**

与人相处，难免产生冲突。有些事情可能你错了，有些事情可能你是对的，还有些事情正确错误的界限可能很模糊。不管对错，有些人喜欢将小事情弄成大事情，把小矛盾弄得全部人都知道。特别是当他是正确的时候，更是恨不得所有人都知道对方错了。

作为一个组织，公司内部首先需要的是一种“能够形成合力”的机制，当内部产生矛盾的时候能够以“最小的代价化解决”，这样的机构才是有生命力的竞争力。

所以，只要是稍微有眼光的领导，都会非常看重善于处理冲突的人。只要工作能力上也没有问题，这种人不用走关系也能得到很好的发展。相反，总是高调处理冲突的人，即便每次他都是对的，也很难让人喜欢，这种人也容易成为企业发展的隐患。

**原则5：少说多做**

太多话的人，不管任何时候在职场都是不受欢迎的。这种人，有时候看起来和很多人都相处得很好，有他在的时候就非常热闹。但是一般大部分人都不会和这类人有再深一层的交流，因为这种人一般很难保守秘密，也不懂得把控好人与人之间交往的分寸。

所以最好的做法就是多做事，少说话。

**原则6：职场同样要有原则性**

大家坚守自己的价值观和原则，什么事情能做，什么事情不能做，什么事情该做，什么事情不该做，都应该非常清楚。

坚守底线能够让我们活得更加真实透彻，成为一个更能让人信赖、依靠的合作伙伴。

驱动我们职场发展的，永远都是这些正能量，而不是负面的东西。

**心灵之旅：改变自己，收获不一样的人生**

生活中，我们常常会遇到很多即使拼尽全力也无法改变的事情，会愤怒，会委屈，也会无助。最开始，我们还会自我反抗，告诉自己，要淡定，要平和，要懂得随遇而安。到最后，同样的遭遇经历多了，开始自暴自弃。

“唉，孩子不上进，工作没前途，我这辈子也就这样了。”

“我老公懒得要死，回家只知道吃睡，孩子也不管，我就是劳苦命啊。”

在相同的境遇下，不同的人会有不同的命运。

一个人的命运不是由上天决定的，也不是由别人决定的，而是自己。

如何改变心境，从而改变自己呢？

一个愚蠢的问题，可类似事情却在生活中屡见不鲜：被人骂了一句，却花了无数时间难过；为了一件事情发火，不惜损人不利己，不惜血本，只为报复；失去一个人的感情，明知一切已无法挽回，却还伤心好久……

所以，一个人的心境对于整个人生至关重要，好的心境直接影响命运的走向。

我们总是能听到这样的话：“怎么别人都那么幸福

**2. 相信自己，也给他人一些**

不要总是拿你自己去与别人去比较，因为人与人之间一定都会有不同，可能你有的，别人没有，而别人有的，你却没有，所以这世上没有绝对的事物。

也不要太在意别人对你不满的眼光，因为一定会有人懂得欣赏你，最重要的

是认真做好你自己的事情。

从现在开始，尝试自己的一点改变，拥抱无限可能的未来！

**信任。**

如果总是不相信别人，认为别人做的都是错的，只有你自己才是对的，或是有求于人，但又不相信对方，其结果就是你走不出别人的心里，别人也不愿与你坦诚相待。

认识所造成的。

所以，在日常生活

中，无论是在感情或

是事业等方面，遇

到决定命运的大事

时，不要轻易的做出决定，应该多去想想，所谓“先谋定而后动”。

1. 要创造机会：

9. 环境不会改变，解

决之道在于改变自己。

10. 如果你希望成功，

以恒心为良友，以经验为

参谋，以小心为兄弟，以希

望为哨兵。

12. 一步主动，步步主

动，步步领先，享受荣光；

一步被动，步步被动，步

步落伍，煎熬受穷。

13. 生活，就像一个无

形的天平，站在上面的每

个人都有可能走极端，但

这最终都只是为了寻找一个

平衡的支点，使自己站的

更稳，走的更好，活的更精

彩。

14. 生活原则：往高处

走，朝平地坐，向闹处行。

生活态度：存上等心，结中

等缘，享下等福。生活目

标：为社会奉献经典，为人

创造精彩。

15. 一个人至少拥有

一个梦想，有一个理由去

坚强，心若没有栖息的地

方，到哪里都是流浪。

16. 积极者相信只有

推动自己才能推动世界，

只要推动自己就能推动世

界。

17. 你可以选择这样

的“三心二意”：信心恒心

决心；创意乐享。

18. 行动是治愈恐惧

的良药，而犹豫拖延将不

断滋养恐惧。

19. 没有天生的信心，

只有不断培养的信心。

20. 别人所不能忍的

痛，吃别人所不能吃的苦，

是为了收获得不到的收

获。

21. 只有一条路不能

选择——那就是放弃的

路；只有一条路不能拒

绝——那就是成长的路。

22. 来者拒绝的成功

不会长久。

23. 生命之灯因热情

而点燃，生命之舟因拼搏

而前行。

24. 成功需要成本，时间也

是一种成本，对时间的珍

惜就是对成本的节约。

25. 高峰只对攀登它

而不是仰望它的来说才

有真正意义。

26. 善于学习的职场高手，

给人的第一印象绝不是

“雅人”，而是“踏实肯

干”，这种不管哪个老总

都喜欢，都需要，踏实肯

干，并不是意味着要像干

苦差苦干，恰恰相反，你常

要把精力放在“给人留下

做事印象”而不是“真正做

事”上。

27. 失败是什么？没有

什么，只是更走近成功一

步，成功是什么？就是走

到了所有通向失败的路，只

剩下一條路，那就是成功

的路。

28. 你可以一辈子不

登山，但你心中一定要有

一座山，它使你总往高处爬，

它使你总有个奋斗的方

向，它使你任何一刻抬起头，

都能看到自己的希望。

**“匠心·未来”——世纪天鸿新品推介会山东专场图片报道****读者：“我自己看看，需要的时候再喊你”——来看优秀导购如何回应**

**零售词条：**

读者：“我自己看看，需要的时候再喊你”——来看优秀导购如何回应

2. 对店面或产品不信任或不了解，心里还没有准备好确定购买时，有人跟着会让他产生巨大心理压力，加快他的离开；

3. 读者本身当时心情不好，不愿意与陌生人沟通，希望自己有一个独立的环境去放松心情；

4. 读者对该品牌的购买意愿并不强烈，只是希望能在店内找到一款自己喜欢的产品；

5. 读者有自己的计划，非常清楚自己想要哪种产品，在没有找到他想要的产品之前，不愿意别人来打扰他寻找产品。

**导购策略：**

一般情况下，保守型的读者在进入不熟悉的店面时，都会有不适应的感受，不喜欢有人跟着，这类读者的主要心理反应是：

- 性格保守，不喜欢在自己不需要帮助的时候，有人随时跟着，有一种被跟踪的感觉，心里会不舒服；
- “好的，那您自己先看看吧！”这种回答很容易让客户流失，让客户在不的办法，就是图书导购先

回避一下，和读者保持2.5~3米左右的距离，并站在一个较好的观察角度，假装做自己的事情，既让顾客感觉舒服，又能随时留意到他们的举动，一旦读者发出了需要沟通的信号，导购就要及时上前为他们介绍图书。

**话术举例：**

举例一

图书导购：“好的，您请随意挑选，有需要叫我一声就行。”（等一两分钟，后，可以以送水、理货或是其他借口走近读者，并以轻松的口吻）“怎么样，您看中了什么，我帮您介绍一下吧？”

读者（一）：“你们那本书看起来不错。”（或是读者做出动作，如抚摸产品）

图书导购：“老师，这本书就是我刚才跟您提过的我们品牌的主打产品，给您简单介绍一下吧。”

读者（二）：“没什么喜欢的。”（大多数读者的回答都是这样的，这时导购可以顺水推舟）

图书导购：“是的，我们的产品款式挺多的，这

么一眼看过去是很难找出满意的图书的。不如我给您重点地介绍一下吧！这样也可以帮您节省时间，找出最适合您要求的。不知您比较关心哪方面的产品呢？”（这样接近读者，比较自然，不容易引起读者的逆反心理）

**方法技巧：**

主动出击，“不抛弃、不放弃”：

导购应主动向读者介绍图书，主动挖掘顾客的需求，想尽办法引起读者的兴趣，即使遭到拒绝，也要主动出击。用提问激发读者的兴趣，了解顾客的需求。随时留意读者的举动，当他们的目光停留在产品上或是主动触摸商品时，则要及时上前予以介绍。